



Lo más importante para que una empresa funcione correctamente es el cliente, es decir, lo que habría que preguntarse es como conseguir una gran captación de clientes. Para ello se pueden hacer varias iniciativas:

- Ser innovador con el producto que vendas.
- Tener una buena relación precio-calidad.
- Hacer una buena publicidad.
- Solucionar los problemas que se puedan dar dentro de la empresa.
- Produciendo lo necesario, ni más ni menos, para no tener pérdidas.