

BEZEROEKIKO HARREMANAK

Nola erakarriko dituzue bezero berriak, eta nola mantendu eta hazi araziko dituzue bezero horiek?

Gure produktua ikastola desberdinetan zehar pertsonalki azalduz eta salduz. Hori eginda, lortuko dugu laguntza pertsonala eskaintzea, aurki daitekeen edozein arazo momentuan bertan argituko dugulako. Fabrika edo ikastola ezberdinei harpidetza izateko aukera emango diegu, horrela hilabetero kuota bat ordainduta, produktu aintzindariago bat ateratzen dugunean lehen pertsonan emango diegu, produktu berriari deskontu bat eginiz.

Harpidetuta egonda, laguntza pertsonala emango diegu guztiei.

Halere, harpidetuta egotea ez da beharrezkoa baina kasu horretan produktu berriaren prezioan ez da deskonturik egongo eta laguntza ez da laguntza pertsonalik egongo.

Bezero berriak izateko, lehen esan bezala, fabrika eta ikastola ezberdinen artean joango gara produktua erakusten. Produktua proba dezaten, bat emango diegu eta aste bateko epea izango dute produktua nahi duten erabakitzeko.