

## Fuentes de ingresos

Las fuentes de ingresos son el método de pago que usan los clientes y la cantidad que deben pagar por nuestro servicio. Lo principal es saber cuánto y cómo estarían dispuestos a pagar.

En este caso el pago sería único, solamente se debe pagar una vez, tanto por el propio producto como por la instalación que realizan los empleados, aunque existe la posibilidad de pagar por el servicio técnico de 25 euros al mes si es necesario y el cliente lo desea. El precio depende de la cantidad de luces que se quieran instalar así como del modelo que deseen. El precio es de 80 euros fijos por el panel de la entrada, y a partir de ahí empezaríamos a cobrar 20, 50, u 85 euros por cada cinco metros de luces y dependiendo del modelo, además, se aplicaría una promoción de cinco metros gratis por cada treinta y cinco que se compran (en el caso de las primeras solamente). Además de eso, el cliente puede decidir si comprar un mando por 40 euros para poder controlar las luces, o descargar nuestra aplicación por 5 euros, que desempeña la misma función.

Todos los ingresos que recibamos serán gracias a los pagos por las ventas e instalaciones y por el servicio técnico ya mencionado. En principio la compra del producto y la instalación valdrán.

Al comienzo necesitamos hacer una pequeña inversión para poder comenzar con todo el proyecto, necesitamos pagar por cosas como el alquiler de una lonja, una furgoneta, coste de luz y agua, publicidad, contratación de empleados o pedidos a nuestros proveedores, pero en principio este dinero saldrá de nuestro bolsillo, y con que cada uno de nosotros aporte 8000 euros de forma inicial tendremos dinero de sobra.