

BEZEROEKIKO HARREMANAK

Gure enpresa bezeroarekiko oso arreta pertsonalizatua edukiko du, gure bezeroa eroso eta pozik egon dadin erosketak egiteko unean. Horrez gain, saiatuko da bezerokoekin harreman oso onak edukitzea, saiatzeko fidelizazio bat izaten. Gure enpresa bezero txartel bat izango ditu; honekin, dirua irabazi dezakegu eta beraiek promozio gehiago eta opari izan ditzakete.

- Opariak
- Edizio bereziak
- Deskotuetan abantailak
- Promozioak

Hau da, Izateagatik bakarrik bere urtebetetzean kamiseta edizio mugatukoa izango da, 100% pertsonalizatuta bere izenarekin.

Gainera sartu daitezke promozio berezietan edizio bereziko prendak erosteko ahal izateko (bakarrik bezeroak sartu/erosi dezakete arropa berezia erosteko aukera).

Ere, produkturen bat deskontua izango duenean zerbaitengatik beraiek izango dira lehenago erosteko aukera izango dituztenak; hau da, deskotu astea 5 egunean hasten bada beraiek eros deakete produktu bera 1 egunetik erosi ditzazkete, nahi duten prenda ez bukatzeko.

Amaitzeko txartel honekin urte batean 10 alditan erosteagatik hurrengo erosketan 20€-koa deskontua edukiko zenuten. 20 alditan erosteagatik 40€-ko deskontua izango du hurrengo erosketan. Ere, ikusi behar dugu gure bezero asko ez dutenak asko erosten, horregatik beste promozio bat dago; 5 aldiz erostagatik hurrengo erosketan 10€-ko deskontua izango du.