

# **AIAJ**

## **GURPILDUN AULKIA**



**Aiheko, Josu, Asier eta Iker**

# AURKIBIDEA

<b>PORTADA</b>	<b>1</b>
<b>AURKIBIDEA</b>	<b>2</b>
<b>IDEIA</b>	<b>3</b>
<b>MERKATUAREN SEGMENTAZIOA</b>	<b>4</b>
<b>BALOREZKO PROPOSAMENA</b>	<b>5</b>
<b>FUNTSEZKO ELKARTEAK</b>	<b>6</b>
<b>IRABAZI ITURRIAK</b>	<b>7</b>
<b>KANALAK</b>	<b>8</b>
<b>FUNTSEZKO BALIABIDEAK</b>	<b>9</b>
<b>BEZEROEKIKO HARREMANAK</b>	<b>10</b>
<b>FUNTSEZKO JARDUERAK</b>	<b>11</b>
<b>KOSTUEN EGITURAK</b>	<b>12</b>

# IDEIA

Bada denbora bat buruan bueltaka daramagula zailtasunak dituzten pertsoneri laguntzeko proiektu bat. Betidanik ikusi dugu gurpildun aulkian ibiltzen den jendeak arazoak dituela bai eskailerekin bai koxkekin etab... Horregatik, pentsatu dugu gurpildun aulki horien arazoak konpontzeko beste aulki bat sortzea. Ezinduei ahalik eta gehien lagundu ahal izateko.



## MERKATUAREN SEGMENTAZIOA

Gure merkatu segmentua gurpildun ahulkian ibiltzen diren pertsonak izango dira, horiek baitira gure produktua erabil dezaketenak. Hauek artean, diru nahiko duten pertsonetara zuzenduko giñateke, gure produktuak dituen onura guztien ondorioz bere prezioa nahiko altua izango baita. Produktua guri zuzenean erosteko aukera egongo zen, gure web-orrian. Bestalde, denda espezializatuei ere salduko diegu produktua, beraiek dendetan saldu dezaten garestiago, etekinak lortzeko.



## BALOREZKO PROPOSAMENA

AIAJ-eko gurpildun aulkiak mota askotakoak dira. Bezero bakoitzari egokitu ahalko diogu. Esaterako, bezero batek gurpildun aulkia behar du, baina ez du igogailurik haren etxebizitzan, hori ikusita, aulki mota bat eskeini ahal izango diogu. Bestalde, bezero batek, egunero egiten duen bideak zailtasunak jartzen badizkio (harri txikiz betetako bidea, lokatzez betetako bidea...), beste gurpildun aulki mota bat eskuratzeko aukera izango du. Bestalde online bidez egiterakoan, badira bezero mota desberdinak.



# FUNTSEZKO ELKARTEAK

Prest egongo ginateke beste empresa batzuekin aliantza sareak sortzeko, baina ez dugu horrelako bat sortzeko asmorik. Gure ustez, gure kabuz soberan eta erraz molda gaitzke.



# IRABAZI ITURRIAK

Gure empresak, diru-sarrerak lortzeko edo sortzeko, modu anitz asko edukiko lituzke. Gure diru-sarrera nagusia, gure aulkie elektroniko-modernoen salmenta izango litzateke. Beste diru-sarrera batzuk, mailegu bidez lortuko genituzke.



# KANALAK

Salmenta indarra:

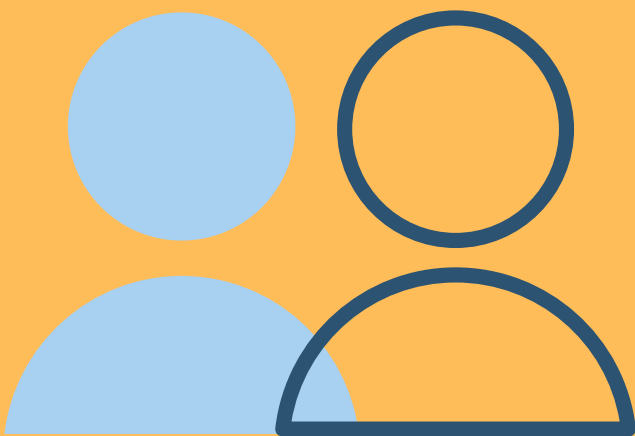
Gure salmenta indarra bezeroarekiko dugun gerturatzea da, hau da, online bidez salduko genituzke bai eta denda fisikoetan. Beraz, internetez saltzea puntu indartsu bat izango zen baita eta denda fisikoetan, baina internet bidez edozeinek erosi ahal izango zuen nahi duenean dendara joan gabe.





# FUNTSEZKO BALIABIDEAK

Gure proiektuan izango ditugun funtsezko baliabideak ondorengoak izango dira; baliabide fisikoak direla eta, aulkien produkzioak egiteko hainbat espezializaturiko langile eta makinariak izango ditugu eskura, baliabide intelektualak direla eta berriz, gaiarekiko dugun jakinduria baliatuko dugu eta behar izan ez gero aholkuak eska ditzazkiegu gure leku beretik pasa diren gertuko eta ezagunei, giza-baliabideen aldetik ordea, uste dugu ez dugula behar handirik izango, hasierako langileei ondo erakutsiz gero, eskainiriko espezializazioak kontuan izanik. Finantza-baliabideen aldetik, ez garenez inguruko laguntzarekin soilik behar dugun diru-kantitatea izatera iritsiko, seguru aski prestamo bat eskatu beharko diogu bankuari.



# BEZEROEKIKO HARREMANAK

Gure bezeroekiko harremanak pertsonala zein automatizaturia izango da. Bi salmenta modu izango ditugu:

1- Denda fisikoetan: Hauen bitartez, bezeroarengana gehiago urbiduko ginateke beren gusto eta erosotasun puntuetara iristeko.



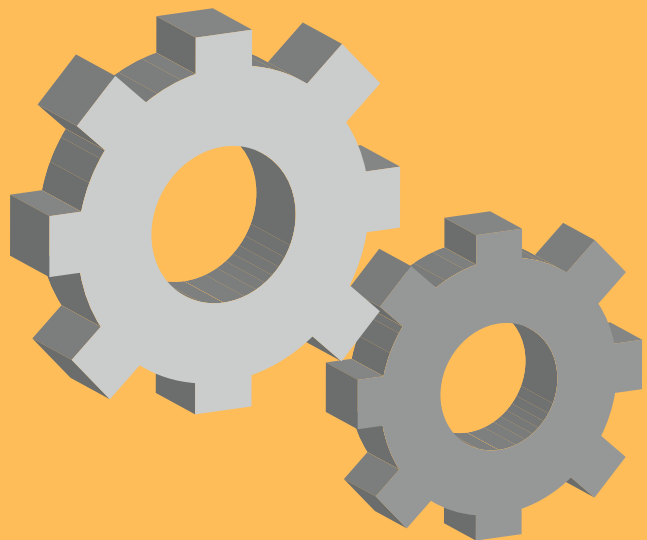
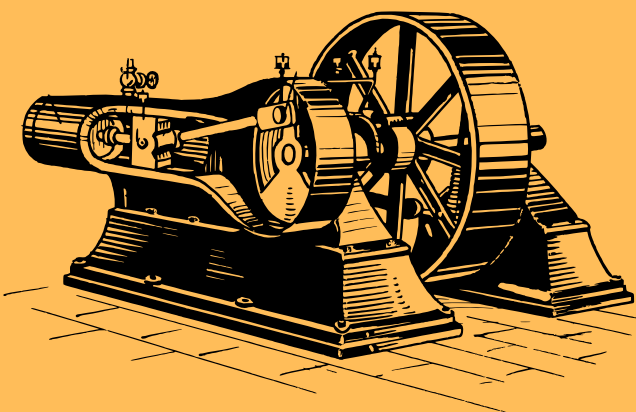
2- Automatizatuz, web-aplikazioen bidez: Web bidez, aukia erosi baino lehenago, bezeroak, modifikatzeko eta pertsonalizatzeko aukera paregabea izango du. Modu honen bitartez ez ginateke hainbeste urbiduko bezeroarengana, beraz, erantzungailu automatikoen bitartez, komunikatuko ginateke bezeroarekin urbiltasun handiago bat lortzeko.



# FUNTSEZKO JARDUERAK

Edozein negozio-eredutan hainbat funtsezko jarduera egin behar dira, enpresakedo erakundeak ondo jardun dezan. Funtsezko baliabideak bezalaxe, funtsezko jarduerak ere ezinbestekoak dirabalorezko proposamena egiteko, bezero potentzialengana iristeko, bezeroekikoharremán eraginkorrak eraikitzeo eta diru sarrerak lortzeko. Horrela banatzen dira funtsezko jarduerak:-

- Produkzioa: Gure proiektuaren produkzioaz arduratuko diren hainbat hornitzaile izango ditugu, bai eta jarduerarako makinaria espezializatua ere.-
- Araoak konpontzea: Araoak konpontzera bideraturiko pertsona bat egongo da sortzen diren arazoak konpon ditzan hasieraz. arazo asko egon ezkeró prtsona bakarrak kudeatzeko, behar adina pertsona gehiago ipiniko genituzke-
- Plataformako edo Sareko jarduerak: Plataformako zein sareko jardueraz arduratuko diren beharrezko pertsona kopurua hartuko ditugu, beti behar adina izatera erregulatzén saiatuko gara pertsona kopurua. Izan ere, jarduera hori aztertzen lagunduko digun baliabideak eskura izaten saiatuko gara. Ahalik eta diru-kantitate gutxien gastatuz kalitate hoberena esainiko duen era bilatu arte momentu oro.



# KOSTUEN EGITURAK

Gure enpresak kostu mota desberdinak edukiko lituzke:

Kostu finkoak: Lokalaren alokairua, patentea, makinaria eta autonomoen zergak.



Kostu aldakorrak: Elektrizitatea, lehengaiak, langileen soldata.

