

FUENTES DE INGRESOS

Las principales fuentes de ingresos son por pago recurrente ya que la empresa consigue ciertas ventajas, de las cuales, podemos destacar el aumento en los movimientos de caja por estos ingresos periódicos, conseguimos fidelizar al cliente, disminuye el riesgo al impago, permite hacer previsiones sobre los ingresos futuros, etc.

El lado del cliente, el pago recurrente, generará ventajas, ya que, nos ofrece facilidad, poder prever nuestros gastos, acceder a promociones, evitar pagar recargos por olvidarnos, etc.

En general, vemos que esta modalidad de pago es bastante beneficiosa, no sólo para la empresa sino también para el cliente, ya que, hará que puedas dedicar tu tiempo a otras gestiones mucho más importantes.

Nuestra empresa se dedicará a la venta de activos, en este caso, chalecos personalizados con un diseño exclusivo ya que solo está ambientado al ámbito sanitarios.

Nuestros precios son dinámicos ya que es una estrategia de presupuestación en la que el valor de la venta cambia en función de la oferta y la demanda en tiempo real. Ya que queremos ofrecer el recurso correcto al cliente correcto en el momento correcto y al precio correcto. Además hay clientes dispuestos a pagar precios distintos por el mismo producto según la situación, lugar, época del año, etc.