

Fuentes de ingreso

Fuentes de ingreso principales:

Venta directa: Es el ingreso principal que obtendremos. Nuestros clientes llevarán las gafas a las ópticas, para poder ver el modelo que les resulte más cómodo. Es decir la primera vez que se compre el producto, los clientes llevarán las gafas a las ópticas donde compran los plásticos Baicu y nos indicarán cuál es el modelo óptimo que mejor se adapta a nuestro tipo de gafa.. Esto supondrá un coste mayor, sin embargo, si se lo ponen ellos mismos el coste sería inferior.

Venta indirecta: Además de vender nuestros productos de manera directa por ópticas de todo el país, también venderemos nuestro producto de manera online. Los clientes podrán entrar en nuestra página web y adquirir el producto fácilmente. Los pedidos se envían a cualquier punto de España, y depende la localización de dicho punto el pedido se hará más rápido o más lento, pero en ningún caso tardará más de 5 días. En la web habrá instrucciones para poder saber que tipo de modelo se adapta mejor a la gafa.

Fuentes adicionales:

Subvenciones: Pediremos una subvención al gobierno aconsejado por nuestra consultoría que previamente habíamos contratado para que nos pague un porcentaje a la hora de montar el negocio. De esta manera podremos sacar nuestra empresa adelante.

Precios

1 Unidad: 4 euros

Packs

5 Unidades: 17 euros

10 Unidades: 30 euros

Como hemos dicho anteriormente, las ópticas serán las responsables de ajustar los plásticos Baicu a la necesidad del cliente que los compre en la tienda física. Esto supondrá un pago extra de 3 euros por unidad. El 85% del pago extra, irá destinado a la óptica responsable de ajustar los plásticos Baicu. El resto, el 15% será para nosotros.