

FUENTE DE INGRESOS:

Nuestros ingresos serían prácticamente todos residuales; esto es, aquellos en los que trabajas duro una vez y seguirás obteniendo dinero incluso por varios meses o años. Nosotras ponemos a disposición nuestra página web como herramienta para aprender y comunicarse con tutores. Previamente, tuvimos que hacer un enorme esfuerzo para crearla, ponernos en contacto con gente dispuesta a colaborar y añadir material didáctico beneficioso. Así, cada vez que se realice un alta en los próximos meses o inclusive años, recibiremos una cuota de suscripción de 2 euros cada mes.

Además de una matrícula de 40€ por la primera vez que nuestros clientes se den de alta.

Nuestra otra fuente de ingreso será la publicidad ya que en un futuro podremos aprovechar el posicionamiento en el mercado de nuestra propuesta de valor para promocionar otros negocios relacionados con la educación (material escolar, juegos didácticos, apps educativas...) y otorgar espacios publicitarios a los clientes.

Una vez hayamos contactado con diversas empresas colocaremos los anuncios en forma de:

Banner, que es una de las formas de publicidad online más usadas y conocidas. Básicamente se trataría de un espacio publicitario colocado en un lugar estratégico de nuestra web

O Pop-up, que son ventanas emergentes que aparecerían en el momento de entrar a nuestra

web. Y para estas dos probablemente utilizaremos el El pago por click que es un tipo de publicidad en el cual el anunciante solo paga por cada click que hace un usuario en una «banner» ya sea tipo texto o imagen.

Por cada click podríamos recibir desde un centavo de dólar hasta varios dólares, todo dependerá del nicho de mercado del anunciante.

Y por supuesto utilizaríamos a nuestro favor la publicidad en redes sociales, más concretamente en Instagram, en la que contaríamos con nuestra propia cuenta y en la que seríamos muy activas, promocionando diversas marcas de material escolar, haciendo unboxings, reviews.... Un punto para atraer a más público sería la realización de sorteos mensualmente.

Hemos realizado una especie de borrador en el que suponemos nuestros ingresos los primeros 8 meses. Primero empezaríamos

implantando nuestro método en nuestro propio colegio en el que suponemos que estarían interesados 40 personas, por lo que $40 \times 40\text{€}$ (matricula) = 1600 € anuales. Después, esas 40 personas tendrían que pagar dos euros mensuales por la página web es decir $2\text{€} \times 40$ personas \times 8 meses quedarían otros 640 € anuales. Haciendo referencia a las marcas, como acabaríamos empezar y no habría muchos visitantes, los primeros meses serían comisiones bastante bajas; suponemos que con todas nuestras plataformas ganaríamos unos 30 € mensuales. $30 \times 8 = 240$ euros. En total, en los primeros ocho meses, ganaríamos 2480€, un precio bajo que iría subiendo a la vez que nuestra plataforma y nuestros convenios con otras entidades.