



5. Fuentes de ingresos.

Los ingresos de nuestro proyecto se basarán en la venta y mantenimiento de luces infrarrojas a diversos establecimientos con restricciones de aforo para controlarlo y con el servicio complementario de nuestra aplicación UBÍCATE, a través de la cual se indica al cliente la capacidad de cada establecimiento, reubicando al cliente a otro establecimiento en el que se le podrá atender en donde recibirá el mismo o un servicio similar.

Básicamente, existen dos tipos diferentes de fuentes de ingreso en nuestra empresa: los ingresos por pago único, es decir, por la instalación de nuestras luces en un local, e ingresos por pagos recurrentes, que serían las mensualidades que pagarían por el servicio publicitario en nuestra aplicación donde les transferirá cuando otros lugares con el mismo servicio que no tenga aforo para suficiente gente.

Una empresa tiene diferentes maneras de generar fuentes de ingresos:

- **Venta de activos:** Vendemos el aparato infrarrojos y la este. Además nos ocupamos del mantenimiento y de las posibles incidencias.
- **Prima por uso:** Pago al mes por el mantenimiento y el seguro de la infraestructura.
- **La publicidad:** Se pondrá diferentes anuncios en la instalación, los clientes cuando entren y comprueben el aforo de diferentes locales verán esta publicidad.

Nuestros precios serían únicamente fijos mayoritariamente, solo dependerán los metros cuadrados de cada local, ya que cuanto más grande sea más luces infrarrojas habrá que poner. Los costes dinámicos serán según nuestra evolución a lo largo del tiempo.