



## FUENTES DE INGRESO

En nuestro proyecto somos conscientes de los gastos a los que nos tenemos que enfrentar ( 192.472€ ). Por ello, la financiación debe ser de igual o superior magnitud que la inversión inicial y los costes fijos mensuales. En nuestro caso nuestra financiación es de 198.000€.

Teniendo en cuenta todos los datos comentados anteriormente, nuestro servicio a la hora de la venta dependerá del tipo de envase que se solicite. Por ejemplo, 100 cajas para almacenar alimentos costaría en torno a los 10 - 15 € dependiendo de la calidad que desea de dicho envase.

En el caso de la bebida, el pack de 50 unidades, el costo será en torno a 7 - 12 € depende la calidad del vaso; También dependiendo del tamaño de dichos recipientes.

Al cabo del año tenemos en mente la venta de 8.000.000 envases ya dirigidos hacia los envases de comida y de bebida. Hemos calculado que en los próximos 5 años la venta de nuestros productos aumentarán un 60%.

Por lo que las ventas previstas para el primer ejercicio de ReleafCanning:

- 3.000.000 cajas para alimentos: 30.000 pack a 10€: 300.000€/anuales
- 5.000.000 vasos: 100.000 pack a 7€: 700.000€/anuales.