

## DIRU-ITURRIAK

Aipatutako merkatu ikerketan egindako galdetegian, ondorioztatu genuen gure bezeroek nahiago zutela aplikazioa doan izatea, eta gure aplikazioak mundu guzrtiaren ongizatea bilatzen duenez, erabaki genuen gure diru-sarreraren iturriak aplikazioaren deskargetan oinarritzea eta ere gobernuaren laguntzarekin diru gehiago lortzea gure ideia aurrera eramateko.

Gure inkestaren beste zati batean jendea prest egongo litzatekeen aplikazioa erabiltzeagatik ordaintzeko jakin nahi izan genuen eta honengatik ordaintzeko. Jende gehienak dohainik izan behar dela uste du baina gure bezero potentzialek zati bat prest egongo litzateke 0.50 eta 5.30 euro inguruko diru-kopurua ordaintzeko.

Guk erabaki dugu aplikazioa publikoa eta dohainik izatea. Deskargen diruekin finantziatuko genuke gure proiektua.

Hasiera batean, kooperatiba bat osatuko dugu eta gobernuarekin negoziatu nahi dugu, proiektu baliogabea kudeatzeko behar diren laguntzak jasotzeko. Proiektu hau hastean ez dugu diru-kopuru handirik beharko, beraz, 30.000 euro inguru eskatuko dugu aplikazioaren lehen gastuak estaltzeko.

