

DIRU-SARRERAK

Botoiaz gain, honekin lotuta joango den aplikazio bat erabiltzeko aukera edukiko du kontsumitzaileak. Aplikazioa dohaina izango da. Pultsera merkea izango denez (25€), ordainketa bakarra, eta prezioa finkoa izango da. Gure proiektua aurrera eraman ahal izateko, ezinbestekoa izango zaigu garraio sarearen laguntza, adibidez; furgoneta. Beste laguntza mota bat langileena izango litzateke.

Gure bezero nagusiak; tabernetan gure produktua salduko dituztenak, aplikazioa erabiltzen dutenak, eta denda fisikoan bezero egiten direnak, hau da, gure erosle ohikoenak. Pultserak online saldu ezkerok, gure diru-sarrerak %60koa izango litzateke eta salmenta honen bitartez diru gehien lortuko genuke. Tabernetan saldu ezkerok %30eko diru-sarrerak, eta publizitatearen bitartez %10eko irabazia izango genuke.

Gure hasierako inbertsioa 12.000€-koa izango da, eta beraz bakoitzak 3.000€ jarri beharko ditu. Diru hau lortzeko, mailegu bat eskatuko diogu bankuari.

Aurreikusten duguna, lehenengo urtean 100.000 pultsera saltzea da, eta ondorioz 2.500.000€-ko sarrerak lortuko ditugu.

