

Fuentes de ingreso

En primer lugar intentaremos ofrecer nuestro servicio con unos precios razonables y alcanzables para todo tipo de personas para así conseguir una mayor cuota de mercado.

El primer mes que habilitaremos esta aplicación estará dispuesta para todas las personas ya que será gratuita y descargable en todas las plataformas.

Pero a partir de ese mes nos basaremos en una fuente de ingresos por pagos recurrentes porque nuestra empresa de esta manera conseguiría una mayor cantidad de ingresos.

Para generar esa fuente de ingresos nuestra empresa propondría una suscripción mensual. De esta manera conseguiremos primas por suscripción.

En esta aplicación habrá diferentes cuotas mensuales. Cuanto más dinero aportes para usar la aplicación, esta te proporcionará más elementos y privilegios que otras personas que paguen menos.

Con esta manera de ingresar dinero los precios se clasifican de forma dinámica ya que puede variar de la cantidad que estés dispuesto a pagar por usar la aplicación con todos sus usos o solo con algunos de ellos.

Por último para evitar una saturación y tener muchos costes, cada vez que se llegue a un límite de personas subiremos los precios un 3%.

