

4. FUENTE DE INGRESOS



Es el dinero que nos paga el cliente. Tenemos que pensar cómo y cuánto dinero estará el cliente dispuesto a pagar por el servicio o el producto que le ofrecemos.

Nuestro principal ingreso será de 30.000€ puesto por los socios (**Itziar 7.500; Alex 7.500; Nicole 7.500; Maitane 7.500**) ya que tendremos que afrontar muchos gastos (**alquiler del establecimiento, reformas, páginas webs, etc.**) las ventas de los productos y servicios, que serán la vía principal para obtener los ingresos destinados a la inversión inicial; y la publicidad en nuestra app. Asimismo serán fuentes de ingresos los posibles inversores que tuviésemos, subvenciones (**ayuntamiento, gobierno..**) que recibiéramos, y presentamos por entidades financieras como (**Sabadell, Rural kutxa...**)

Teniendo en cuenta que proporcionamos el producto de los osos y sus completos, nuestros clientes están dispuestos a pagar más por nuestro servicio, puesto de que calidad y material es el tipo de los osos, con materiales ecológicos y reciclables.

En base a nuestras predicciones, estimamos que unas ganancias 21000€ el primer año, es decir 1.750 euros mensuales. Luego a medida que el negocio se vaya asentando y cojiendo prestigio, alcanzaremos los 50.000 euros bruto al año.