

Estructura de ingresos

Las fuentes de las que vamos a conseguir ingresos es principalmente de nuestros clientes.

Al ser una entidad privada y al gestionar todo nosotros, seremos junto a los clientes los que fijaremos un precio que varía dependiendo de cada servicio ofrecido, ya que las necesidades y el trato de cada cliente también varía.

Por otro lado debemos de tener en cuenta los costes que nos supondría todo el proceso de las actividades clave, tanto los costes fijos como los variables. Para así, aunque el precio que demos al cliente pueda variar según sus necesidades, tener un intervalo en el que los costes totales no superen a los ingresos y así conseguir beneficios.