

FUNTSEZKO ELKARTEAK

Eraman egin behar ditugun produktuak lortzeko hornitzaileak behar ditugu, horregatik elkarrekiko lehiakide ez diren enprekin egingo dugu aliantza:

- Aliantza bat egingo dugu supermerkatuekin hauen produktuak eskuratzeko eta horrela lehentasuna edukiko dugu eskakizunak egiterakoan .
- Aliantza honekin, gure zerbitzua bertan zabaldu egingo da eta horrela jende gehiago jakingo du gure enpresari buruz.
- Lehentasun gehien ematen diguten supermerkatuekin, gehiago lan egingo dugu beraiekin eta horrela biak izango gara onuradun.

Lehiakideen artean ere aliantza estrategikoak ere egin ditzazkegu, esaterako Glovoo edo antzeko enprekin:

- Merkatu-segmentazio oso antzekoa dutenez eta eskaintzen duten zerbitzua ere nahiko parekotsua denez, arazoren bat edukitzen badugu, gure zerbitzua ez gelditzea lortuko dugu.

Guk garraiatu behar ditugun produktuekin hornitzeko, akordioetara iritsi dezakegu erosi egingo diegun enprekin:

- Akordioetara iritsiz, lortu nahi duguna da guk eskatzerakoan lehentasuna ematea gure eskakizunei.
- Horrez gain, gure produktibitatea handitu ahal izateko, beste enpresek gure zentzura urbiltzen badituzte gauzak, guk azkarrago entregatuko ditugu eskatu dituzten pertsoneri.

Langile kualifikatuak lortu behar ditugunez betebeharrak ondo egin ahal izateko, ikastetxeekin elkartu egin gaitezke ikasle horiek praktikan egoteko gure enpresan:

- Honekin, guk langileak edukiko ditugu ezer ordaindu gabe, eta horrela gure irabaziak hobeagoak izango dira.
- Bestetik, ikasleak onuradun aterako dira, beraiek ikasi egin dutena nola jartzen praktikan jakin egingo dutelako.