



#### 4. FUENTE DE INGRESOS

En cuanto a la fuente de ingresos tenemos que tener en cuenta que nuestra empresa depende plenamente de los beneficios que saquen los bares a través de nuestra aplicación. Para que nuestra aplicación sea rentable y no suponga un gasto importante para los bares y así no alterar sus cuentas, los gastos que tengan los bares por utilizar nuestra aplicación como socios será mínima y apenas lo notarán en sus cuentas, al revés sus cuentas aumentarán ya que tendrán más facilidad a la hora de llenar sus mesas.

La estructura de ingresos que nuestra empresa ha establecido se basa en pequeñas comisiones. Aprovechando el sistema que meteremos en los ordenadores de los bares, una vez que cierren la cuenta, sobre ese precio final de la cuenta el 5% de la cuenta total se derivará a la comisión que la aplicación cobra, es decir a nuestros ingresos. Este porcentaje se calculará inmediatamente a través del ordenador del bar una vez que se meta la cuenta ya que gracias a nuestro sistema no hace falta que los trabajadores pierdan el tiempo calculando y apuntando.

Este porcentaje, en principio, será fijo para todos los bares. Esto podrá variar en un futuro con los posibles acuerdos a los que podamos llegar con cada uno de ellos, ya que al principio tenemos que comprobar si los bares de Bilbao obtienen el beneficio esperado. Con esto nos referimos a que, evidentemente, hay bares que van a obtener más beneficio con nuestra app que otros, por lo que no estamos cerrados de momento a ninguna opción.