



### **3. SOCIEDADES CLAVE**

Es imprescindible que nos asociemos con varios socios estratégicos para que nuestra aplicación empiece a ser visible para la gente.

Nuestro socios más importantes son sin duda los bares con los que trabajamos. Cada bar es un socio diferente, por eso mismo queremos que estos tengan la posibilidad de hablar con nosotros fácilmente. Para que estos estén lo mejor posible comunicados con nosotros dispondrán de un correo electrónico exclusivo para socios. De esta manera, cada vez que deseen realizar un cambio en su perfil o discutir algún asunto acerca de su servicio o el nuestro deberán mandarnos un correo y se les responderá lo más rápido posible, ya que como acabamos de empezar no tenemos un grupo de encargados de atención al cliente, por lo que dos de los socios se encargaran de estos asuntos.

Dos de nuestros principales socios estratégicos también son Play Store y App Store, portales de venta donde se ofrecerá la posibilidad de descargar nuestra aplicación. Una vez descargada la aplicación será opción de cada uno hacerse una cuenta para empezar a recibir el servicio. Por otro lado tenemos un acuerdo con una compañía informática la cual llevará a cabo todo el desarrollo y el mantenimiento de la aplicación.

Además nuestra aplicación se anunciará en diferentes páginas web. Haremos uso de Facebook ads para anunciarnos en internet. Esta opción es bastante innovadora y resulta bastante económica. Mediante esta opción, nuestro anuncio llegará a más personas ya que aparecen espontáneamente en una amplia variedad de sitios web.

En este momento no nos interesa pero en el futuro, es posible que nos expandamos a diferentes lugares de España y si esto tiene éxito, a diferentes lugares del mundo también. Para ello es posible que nos asociemos con diferentes inversionistas, los cuales nos proporcionarán el capital necesario para llevar este proyecto a cabo.