

## DIRU-ITURRIAK

Kontuan hartuz gure produktua erosteko prest dagoen pertsonak, prezio normal bat ezarri izan beharko dugu, prezio horrek, jendearen esku izan beharko da. Bezeroak prezio hori ordaintzeko prest egongo dira, bakartasunean bizi direnentzat, lagun bat bezalakoa izango delako. Horregatik prezioa ez da gauza inportante bat izango.

Lehen esan dugun bezala, familiak guztiak asetzeko produktua izan behar dela, azkenean beharrezko produktua izan daitekeelako hainbat pertseentzako, orduan, guztiak asetzeko ahal izateko prezio moderatu bat izan behar da. Beraz, pentsatu dugun prezioa, 60€ da, horrela ez da hain garestia izango eta jende guztien esku egongo da.

Prezio honen ezarpena egiterako orduan, ere kontuan hartu dugu zenbat kostatzen zaigu ekoiztea, beraz; alde batetik kontuan hartuz **Alinox** enpresak egiten digun jarduerak:

- ⇒ Robotari forma ematea 20 euro kostatzen zaigu.
- ⇒ Robota margotzea 8 euro kostatzen zaigu.

Beraz, guztira 28 euro izango ziren **Alinox** enpresarentzat.

Beste alde batetik robotak mekanizatzea 18-20 euro inguru kostatuko zaigu egitea.

Hau dena guztia geituz, 48 euro kostatuko zaigu robot bat egitea, orduan, guk ezarri dugun prezioarekin irabaziak eukiko dugu.

Egia da, merkaldian merkatuko produktu guztiak bezala prezioa jaitsiko da, eta agian denborarekin zenbait eskaintza egin ahal ditugu eta jede gehiago asetu.

