

## DIRU-SARRERAK

- **Zenbat eta nola ordaintzeko prest dago zuen bezeroa eskaintzen ari zareten produktuaren edo zerbitzuaren truke?**

Gure produktua ekologikoa denez (beste materialak batzuk erabiliz eta berrerabilitako burdinarekin) prezioa jeitsi egingo da. Aurrezten dugun diruarekin, beste gauz batzuetan inbertitu ahal dugu eraginkorragoa izateko. Adibidez, informatikari batzuekin kontaktatuz, sistema automatiko bat ezarri dezakegu. Imaginatu goizen euria egon dela eta ezin izan duzula panela piztuta eduki energia sortzeko, baina arratsaldean bat batean izugarritzko eguzkia aterata da eta ez zaude etxean pizteko. Sistema automatiko bat edukiz, panela bakarrik piztuko da gradu edo minimo batzuk detektatzen dituenean.

Hemendik 10 urtetara, etxe horiek beste pertsona batzuek erabiliko dute, pertsona batzuk non, teknologiarekin erlazio handiagoa edukiko dutenak. Horregatik aurrekusten dugu aplikazio mobil bat non panelaren informazio guztia azaltzen da. Zenbat karga duzun jakinarazi, piztu eta itzaltzeko gaitasuna distantzia handietara...

Zaila da asieran diru kantitate handia ordaintzea, baina denbora luzera ikusi ditekete oso inbertsio handia dela. Onurak baino ez ditu ekartzen (berrerabili, energia egiteko gaitasuna, erreztasuna...) eta gure enpresak ere mantinimendu zerbitzuek ditu lehen urtean, doainik. Beraz prezioa handia izango da asieran baina epe luzera izugarritzko inbertsioa da.

