



Gure proiektua aurrera eraman ahal izateko baliabide **fisiko** zein **intelektualak** zein behar ditugu.

BALIABIDE FISIKOAK

Beharrezkoak diren baliabide fisikoak hurrengoak dira:

- App bat: aplikazio hau erabiltzeko erreza izango litzateke, non lehenengo pantailan zein motatako erabiltzailea den zehaztu beharko du: postaria, garbitzailea edo lorezaina, banatzailea, lokala alokatzeko edo kirol zentruetako pistak alokatzeko. Behin hori zehaztuta, app-ean izena eman beharko luke bere erabiltzailearekin eta hor kodigoa zuzenean agertuko litzateke, erabiltzaile motaren arabera.
- Qr kodigo skaner bat, portal bakoitzean kokatuko genukeena. Kamara bat izango litzateke, ateetako plaketan kokatuko genukeena eta horrek kodigoa irakurriko luke
- Postontziak: banatzaileen kasuan postontziak beharrezkoak dira, portal barruan kokatuko genituenak. Azaldu bezala, banatzailea kodigo bat sartuz paketea sartuko luke kutxan eta bizilaguna bere paketearen bila joatean kodigo berdina sartuko luke pakete hori atera ahal izateko.

Hau da buzoiak egingo dituen empresa:

<https://www.solobuzones.es/Buzones-para-comunidades>

Salduko ditugun buzoiak honen antzekoak dira:

<https://www.leroymerlin.es/fp/18059181/buzon-de-acero-inoxidable-en-gris-plata-de-40x27x30-cm>

- Lokal bat: gure proiektua aurrera eramateko lokal batetik kontrolatu behar dugu. Lokal hori Algortan egongo da eta lokala egokituta egon behar da lanerako.
- Telefono bat ere beharrezkoa izango litzateke, bezeroen arretaz arduratzeko eta deiak hartzeko.



FUNTSEZKO BALIABIDEAK

- Ordenagailuak beharko ditugu baina horiek ordaindu beharrean gure etxeetatik eramango ditugu. Haiekin gure hoirnitzaileekin kontaktuan jarriko gara eta gure bezeroek arazoren bat izanez gero haiekin kontaktuan ibiltzeko.
 - Horretarako sistema informatiko bat behar dugu.

BALIABIDE INTELEKTUALAK

Informatika jakintza beharrezkoa izango litzateke deiak hartu eta irtenbideak bilatu ahal izateko. Eta harremanetarako gaitasuna, eta antolaketarako gaitasun

- Komertzial ona: gure produktua bereziki portalei saldu beharko geniekenez, komertzial ona izatea oso garrantzitsua da, portal osoari saldu beharko geniokeelako gure produktua. Horretarako finka administratzaileekin jarri beharko ginateke kontaktuan eta haiei saldu eta gure produktuari buruzko hitzaldiak emanez. Gainera, inkestak erabiliko ditugu bezeroen iritziak eta gomendioak jasotzeko.