

# Actividades clave

Las actividades claves de nuestra empresa consisten en la **venta directa en el local de productos y su previa preparación** ya que una de las ideas básicas de nuestro negocio es que el producto sea fresco. Todos los productos ofrecidos serán preparados en el local evitando los métodos convencionales de preparación como freír o uso excesivo de aceites y grasas.

El local dispondrá de una cocina equipada con los utensilios necesarios para elaborar todos los menús ofrecidos. Una parte de esa cocina será expuesta a los clientes para que sea visible cómo son elaborados nuestros productos. Esto hace que el cliente pueda observar y estar satisfecho con la elaboración ya que no habrá parte oculta en el proceso.

Otra actividad sería hacer llegar nuestros productos hasta las empresas colaboradoras para su venta indirecta como los gimnasios y centros deportivos. Eso requerirá que las bebidas estén **embotelladas** para su colocación en las máquinas expendedoras de los gimnasios y centros deportivos. Para el proceso de embotellado dependemos de una empresa externa que en este caso sería Pepsico Vitoria. Los productos suplementarios serán elaborados en nuestro local y posteriormente enviados a los gimnasios y centros colaboradores.

