

# Fuentes de ingresos

Nuestra principal fuente de ingreso consiste en la venta directa del producto al cliente en el local de servicio. Después existe una vía indirecta de ingresos que sería la venta de bebidas y suplementos a través de gimnasios y centros deportivos asociados a nuestra empresa.



## Venta de activos

La mayor parte de ingresos es de **forma directa** (venta de activos) y momentánea al vender el producto directamente al cliente. Se ofrecería el servicio de pedidos mediante encargos los pagos serían de igual forma.



## Primas de suscripción

La venta de nuestros productos va dirigida principalmente a personas deportistas y la opción de suscribirse permitiría a los clientes el acceso a productos específicos y personalizados según las necesidades nutritivas de cada persona. Tendrían la facilidad de probar diferentes productos y valorar cuál se adapta mejor a sus necesidades.

Los clientes suscritos tendrán la ventaja de tener menús exclusivos y tablas de productos escogidos por ellos que serían preparados regularmente para sus rutinas diarias. Los planes de suscripción tendrán un periodo mínimo lo cual nos garantizará los ingresos para sostener el sistema de suscripciones.

## Publicidad

Otra fuente de ingresos serían los patrocinios a otras marcas, eventos y servicios como gimnasios y centros de estética.