

4. FUENTES DE INGRESO

Nuestra propuesta sería la siguiente

- Venta de activos 100%
- Prima por uso 0%
- Primas de suscripción 0%
- Préstamo, renting y alquiler 0%
- Licencias 0%
- Primas de bróker o comisiones 0%
- Publicidad 0%

Se dedica básicamente a la venta de activos, en su caso, los activos son los containtesrs personalizados con diseños exclusivos. Además de trata de una fuente de ingresos por pago único o en plazos en función del proyecto a desarrollar. También el servicio de asesoramiento es una fuente de ingreso sobre todo en proyectos de establecimientos hosteleros y de ocio.

Por lo tanto se establecerán unos precios fijos para los artículos que no son exclusivos y otros dinámicos en función del diseño y atención personalizada y adaptada a los clientes.

DINDER
containers la nueva era