



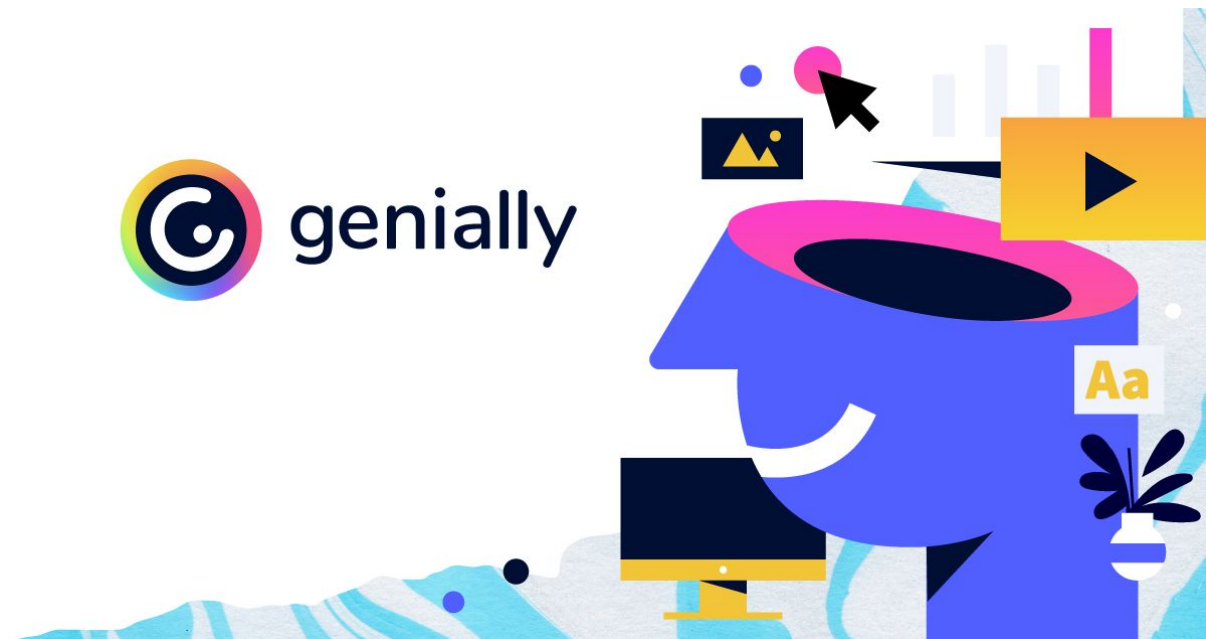
DB

DENBOXTAL



Este es un documento en donde reside toda la información, si quieres ver dicha información de una forma más entretenida, amena e interactiva, dirígete al siguiente Genial.ly, en donde podrás encontrar contenido exclusivo como el significado y la elaboración del logo, un mapa con todas las farmacias en donde puedes encontrar el producto, fotos de nuestra oficina, ofertas de Navidad y mucho más.

Haz click en la imagen para acceder a la presentación de nuestro producto.



## 2. SEGMENTACIÓN DE MERCADO

¿Quién es nuestro cliente más importante? ¿A quién nos dirigimos?

Nuestro producto denboxtal va dirigido a todas las personas que utilicen un aparato dental que requiera limpieza diaria. Dentro de todo ese público existe más demanda dentro de las personas de mayor edad, es decir, de 60 a 90 años. Las personas de la tercera edad son aquellas que generalmente suelen necesitar aparatos o dentaduras en su día a día, productos que deben ser desinfectados diariamente para garantizar un buen mantenimiento del mismo y por lo tanto una mejor limpieza. Esta franja de edad es aquella que puede tener más dificultades a la hora de recordar la limpieza de su aparato dental, incluso que puedan tener más dificultad a la hora de moverse o de llevar a cabo sus labores. A esos problemas denboxtal trata de ponerles fin. Además de las personas de mayor edad nuestra clientela también se centra en la mediana edad, de 30 a 60 años, aquellos para los que denboxtal aporta una comodidad y utilidad nunca antes vista para tu higiene dental, un complemento que para esta franja de edad supondría un ahorro de tiempo y preocupación.

Como vemos, nuestro producto no segmenta el mercado tanto por edades, ni sexo, ni países, sino por necesidad. Todas las personas que utilicen algún tipo de aparato dental que requiera limpieza, le puede ser útil este producto.

Por ello, nuestro segmento de clientes se calificaría como mercado de nichos, pues nos centramos en un grupo muy específico de clientes con necesidades muy particulares. Nuestros clientes deben contar con un aparato dental, pero no cualquiera, sino uno que sea removible y necesite ser limpiado, pues por ejemplo los brackets son un tipo de aparato que no son de quita y pon y para limpiarlos se requiere un especialista. En cambio, aparatos como una férula de descarga o una dentadura postiza, son removibles y necesitan una limpieza diaria.

