

FUENTE DE



ingresos



La fuente de ingresos principal de nuestra empresa será la venta del producto en sí. Esta se llevará a cabo mediante la tienda de nuestra página web que posteriormente explicaremos. Los clientes que estén interesados en adquirir nuestro producto lo comprarán y mediante los ingresos que obtengamos de estas ventas podremos hacer frente a los costes y obtener beneficios. Cuando compren el producto mediante nuestra página web, tendrán la posibilidad de pagar a través de PayPal, tarjeta de crédito, etc.



El historial de los datos de tu reloj (o de algún familiar que autorice su descarga) se podrá descargar para su consulta rápida mediante una APP, cuya descarga será gratuita. Sin embargo, esta aplicación sí nos dará ciertos ingresos. A fin de cuentas, podremos añadir anuncios de farmacéuticas, otros productos sanitarios, etc. Y es que, bien se sabe que el mundo publicitario aporta grandes cantidades de dinero, por lo que podría ser una buena opción para obtener beneficios sin que al cliente le suponga ningún coste. Por otra parte, mediante esta aplicación también podremos establecer la colaboración con alguna clínica privada especializada en las enfermedades en las que hacemos hincapié, haciendo promoción de ellas, por ejemplo.

Por último, y en el caso de que nuestra empresa crezca y estemos en un futuro dispuestos a ello, podremos prestar licencias para que hagan uso exclusivo de nuestra marca a cambio de ingresos.