

IRABAZI ITURRIAK

Gure prezioen sailkapena marjinaren kudeaketaren bidez izango da. Prezio dinamiko bat izango du, merkatura egokituko delako honen prezioa. Gainera, negoziatua izango da, gure sozio diren hainbat enprekin eztabaidatuko baitugu.

Diru-sarrerak,
erabileragatiko sarietatik
lortuko ditugu.
Aplikazioak deskarga
asko baditu, irabazi asko
izango ditugu. Gure
kasuan, publizitatea
egitea funtsezkoa



izango da. Horretarako, hainbat enprekin kontaktuan jarriko gara, errota saltzaileekin esaterko, horrela biak elkar benefiziatuz eta diru gehiago irabaziz. Hau izango da gure irabazi-iturri nagusia, deskarga bakoitzeko lortuko dugun diruarekin batera.