

# CANVAS AZALPENA

## KORTINAK

### FUENTES DE INGRESO / IRABAZI ITURRIAK

Actualmente no existe tal producto, por eso, fijamos nosotros mismos el precio de nuestro producto. En caso de que hubiera competencia tendríamos que poner un precio diferente o ajustarnos a ella. Tendremos varios módulos para pagar las compras realizadas por los clientes, incluyendo dinero físico, tarjeta de crédito y cuenta corriente. El 90% de nuestra fuente de ingresos proviene de la venta de productos y el 10% proviene de otros derivados. Nuestra idea para poder tener ganancias de un 10%; son las siguientes, mediante presentaciones y exposiciones. Nos pondremos en contacto con una presa que patrocine la tela de la cortina.

Gaur egun horrelako produkturik ez dago, gure merkatuaren analisi bat egin eta gero eta aurreko puntuak kontuan edukita produktuaren prezioa finkatuko dugu. Gure produktua bezalakorik ez dagoenez, nahi dugun prezioa jartzea erabaki dugu. Konpentzia egongo balitz beste prezio bat jarri beharko genuke. Bezoroek egindako erosketak ordaintzeko hainbat modu izango ditugu, diru fisikoarekin, kreditu txartelarekin eta kontu korrontearen bidez.

Gure irabazi iturriaren %90 produktuen salmentatik dator eta %10 beste eratorritik datozte. Gure ideiak %10ko irabazi ahal izateko hauek izango dira; aurkezpenetan eta erakusketetan. Kortinetako tela patrozinatzen duen enpresa batekin kontaktatuko dugu.

