

4-Diru Iturriak

- **Bezeroak:** Bezeroen artean ordaintzeko hainbat metodo egongo dira, normalean eurek aukeratuko dituzte. Bezeroak bi motatakoak izan daitezke gehienbat. Partikularrak: antolatuko duten ekitaldi baterako edo mantendu nahi duten errutina higieniko hutsez gure zerbitzuak eskuratu nahi dituzten norbanakoak. Enpresek: horiek ere nahi duten moduan erosi ahal izango dituzte gure zerbitzuak, baina ohikoena azpikontratazioen bidez izango da. Prezioei buruz hitz egiten, Irizpide objektiboetan oinarrituz, eta lehiaren azterketa egin ondoren, desinfekzio-prezio doitu litzatekeela uste dugu. 5€/m². Logikoa den bezala, oso gutxi gorabeherako prezioa da, faktore askok eragiten baitute horretan, bai eta sektore publikokoa edo pribatukoa den ere... Bestalde, ulertu behar da prezio horren barruan protokolo bat dagoela, gure bezeroek garbitzeko eta desinfektatzeko baldintza egokiei eutsiko dietela bermatzeko.
- **Mailegua:** Mailegu bat eskatuko dugu, anbizio handiko proiektu orok hasierako finantzaketa behar baitu, finantzaketa hori aurrerago kalkulatu baitago "kostuen egiturak" atalean. Azpimarratzekoa da bere baldintzengatik eta ekintzaileei emandako laguntzengatik gehien konbentzitu gintuen bankua Sabadell bankua izan zela. Baina aipatu dugunez, geroago zehaztuko ditugu kopuruak.
- **Bakoitzeko ekarpenak:** Proiektuak gaur egungo merkatuan arrakasta izateko ezaugarri guztiak dituela ikusita, ez gaitu dardarka jartzen pultsuak, gutako bakoitza 3.000€ inguru injektatzeko gai izango dela ziurtatzean. Beraz, 4 pertsona garenez, 12000 €-ko hasierako aurrekontua izango dugu.
- **Diru-Laguntzak:** Baldintzak betetzeko hainbat diru-laguntza mota aurkitu ditugu, eta, beraz, kalkulu guztiz aldakor batean, esan genezake estatuak 3000 € ere injektatu ditzakeela. Estekan zehaztuta dagoen bezala lortu ahal dugun maximoa izan ahal da gure ekarpenaren %70

