

DIRU-ITURRIAK

Gure aplikazioa sortzeko, 22.000 euro behar ditugu, diru hori gure aurrezkitik aterako dugu, 5 pertsona garenaz bakoitza 4400 euro jarri du aplikazioa sortarazteko eta gure lokalaren alokairua lehenengo hilabetea ordaintzeko. gehi gure marka sortzeko eta gure lokalaren behar ditugun gauzak erosteko. Sozietate mugatu bat gara 3000 euro baino gehiago jartzen dugulako.



Aplikazioak proportzionatzen duena ez da dohaina izango, kontratatu nahi dituzten egoitzek kuota bat ordaindu beharko digute.

Prezioari buruz, guk ezarritako kantitatea nahiko sinbolikoa da, kontuan hartuta egoitzak nahiko garestiak direlako, hau da, dirua lortzeko egoitzak berak jarri beharko luke gurekin harremanetan, gure zerbitzuak eskaini ahal izateko.



Gure ideia da egoitzak irabazten duten diruaren %15 gure zerbitzurako ordaintzea. Adibidez egoitzan bizi direnak 2000€ ordaintzen dute estantzia eukitzeko, beraz guk %15 hartuko dugunez 300€ irabaziko dugu hilabetero. Aplikazioa aiton amon guztiek izango dute. Diru kantitate hau finkatuko dugu egoitza bakoitzarekin.



Beste aldetik, unibertsitate pribatuekin kontratua sinatuko baitugu ikasleek erabiltzeko. Hemen, %15 irabaziko dugu unibertsitateak jasotzen duen dirutaz. Adibidez, prezio orokorra unibertsitate pribatu batean, 6000 euro kostatzen da beraz 900 euro jasoko dugu. Unibertsitateeki kontratua eginez. Baina bakarrik beste lekutik etortzen diren jendeari emango diegu, pisua behar dutelako.

Diru horrekin, gure enpresak eskaintzen ditugun jarduerak ordainduko ditu, premium jarduerak izan ezik, ez baitaude bere kuotaren barruan.