

**FUNTSEZKO SOZIETATEAK:****BAZKIDEEN ROLA:**

Mitxel	<b>produkzioa</b> ; aplikazioaren kontrol gorena, hobekuntzak atera, aldaketak egin aplikazioaren atalak hobetzeko (Apostuetan arazoak izatekotan konpondu)...
Yago	<b>giza baliabideak</b> ; langileak kontratatu eta gestionatu enpresaren barruko lana.
Aitor	<b>marketing</b> ; publizitatea egin, aplikazioa zabaltzeko aukerak bilatzea sustatzeko.
Kemen	<b>Administrazioa</b> : kontuak eraman, erosketak eta salmentak kontrolatu, amia egin, galerak egotekotan zuzendu, apostuen kuotak eta hauek daramaten kontu guztiak kontrolatu,...
Gaizka	<b>finantza saila</b> : inbertsoreak bilatu eta finantzaketa iturriak bilatzeko ardura.

Beste aldetik hornitzaileak ditugu, kirol desberdinetako zuzendaritza pertsonak behar ditugu gurekin komunikazioa izateko. Horrela, informazio gehiago lortuko dugu hainbat kirol hanbitoetan. Horrekin batera, apustuen kasuan, kontuan hartu behar da apustuek duten zailtasuna; dena den, esperientzia hobea izateko eta gure bezeroen irabaziak errazteko eta horrekin apostu gehiago izateko (apostu gehiago=etekinak izateko probabilitate gehiago),

analistekin eta espezialistekin harremanetan jarri behar gara apustuen esparruan, gure bezeroei aholku onenak eman ahal izateko, eta, era berean, marka handiekin kolaborazioak egin ditzakegu, Williams Hill eta horrelakoak.

Aplikazioaren funtsezko itunak bazkideen artekoak dira: Bakoitzak funtsezko baliabide bat jarritz (taulan ikusi bezala) eta horrela zenbait abantaila lortzen dira:

Negozio-eredua optimizatzea da, hau da, bakoitza zer egin konkritu bat daukanez, lanean astean, bakoitza argi dauka zer egin behar duen eta gauza konkritu batean espezializatzen da eta horrela akatsak egiteko arriskuak murrizten da. Bukatzeko esan behar dugu, bakoitza enpresaren sektore batean lan egiten errazago aurkitu ditzake baliabideak, izan ere, arlo horretan espezializatua dagoenez, errazago antzeman dezake merkatu aukerak.

Amaitzeko, enpresa zabaltzeko eta aurrera eramateko, behar ditugu erkidego bakoitzeko (Bizkaia, Gipuzkoa, Araba, Nafarroa eta Ipar Euskal Herria) merkataritza-agente bat. Horiek Aitorrekin batera (marketina aurrera eramaten duena) lan egingo dute gure aplikazio udaletxeei, enpresei, kirol talde eta erakundeei edota enpresa pribatuei saltzeko. Hori kontuan izanik, publizitatea egiten, beste multinazional batzuekin lan egitekoa asmoa daukagu, hala nola, Orbea edo Decathlon.

