

¿Cómo vais atraer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?

En nuestra empresa nos fijamos en el público que usa el teléfono móvil y hoy en día lo usamos la mayoría de las personas. Nosotros de la manera que vamos a hacer clientes es con anuncios en las redes sociales, usando post en instagram, historias, tik tok y anuncios en YouTube. Además lo que teníamos pensado era en dejar algunos productos a influencers y que ellos nos hagan publicidad, ya que esas personas mueven a millones y millones de personas.

Aparte si después de tiempo conseguimos suficiente capital para hacer un anuncio en la TV lo haremos lo mejor posible.

Nola erakarriko dituzue bezero berriak, mantendu eta hazi?

Gure enpresan, telefono mugikorra erabiltzen duen publikoari erreparatzen diogu, eta gaur egun pertsona gehienok erabiltzen dugu. Guk bezeroak sare sozialetako iragarkiekin egingo ditugu, instagram, istorio, tik tok eta You Tubeko iragarkiekin. Gainera, pentsatu genuena zen produktu batzuk eraginpean uztea eta haiek guri publizitatea egitea, pertsona horiek milioika eta milioika pertsona mugitzen baitituzte.

Gainera, denbora igaro ondoren telebistan iragarki bat egiteko nahikoa kapital lortzen badugu, ahalik eta hobekien egingo dugu.