

Recursos clave:

Los principales recursos activos que tendremos en cuenta para que nuestra herboristería funcione correctamente, son los siguientes:

- **Recursos físicos**: corresponden con los recursos **materiales**, como son las instalaciones, equipos y materias primas, siendo en este caso, los productos destinados a la venta y materiales o utensilios, para ejecución de las consultas de nutrición y dietética; recursos **tecnológicos** como son los sistemas de gestión y venta, sistemas de finanzas y administrativos, internet y material informático web.
- **Recursos intelectuales**: conocimientos, capacidad de llevar la empresa (venta de productos y servicios), diversidad y atención al cliente.
- **Recursos humanos**: manejo y funcionamiento de la empresa, es decir, la gerencia (director general, presidente y vicepresidente, director de departamento, gerente). Que a su vez ejercerán como grupo de trabajadores y promotores de la herboristería, basados en el conocimiento, comunicación y motivación.
- **Recursos financieros**: constarán por una parte de los recursos **propios** que corresponden con la capacidad monetaria de la inversión inicial, dinero en efectivo y aportaciones; y los recursos **ajenos**, que vendrán dados por los créditos bancarios para la adquisición del local, la póliza del seguro del local, préstamos con los correspondientes con los acreedores y proveedores, para productos y equipos necesarios para el correcto funcionamiento de la empresa.

Lo que buscamos con dichos recursos es desarrollar nuestra oferta de de proposición de valor, para llegar a nuestros clientes y poder formalizar relaciones con ellos y a la vez, generar ingresos para nuestra herboristería.