

Fuentes de ingreso:

Las fuentes de ingreso de nuestra empresa vendrán dadas principalmente por la venta directa de productos que tengamos en el herbolario, así como las consultas derivadas de la atención nutricional o dietética.

- Ingresos por pago único: compra directa de productos de forma puntual.
- Pagos recurrentes: tratamientos post-venta o consultas nutrición-dietéticas; y compra de productos rutinaria o en caso de clientes clínicos, por necesidad.

Es decir, mayormente realizaremos ventas de activos bien por productos o servicios dietéticos.