

# Proposición de valor.

Queremos dar un alto valor de nuestra propuesta al cliente dando:

- Formación Reglada y homologada.
- Ampliación C.V.
- Formación actualizada para todo tipo de situaciones sanitarias y de emergencias.
- Impartición por docentes homologados con amplia experiencia en el ámbito sanitario.
- Alta Calidad tanto teórico como práctico.
- Formación homologada fundada en recomendaciones de los organismos de referencia nacional e internacionales.
- Adaptada a todos los niveles formativos.
- Posibilidad de creación de bolsa de trabajo

Ayudando a resolver problemas tanto en el ámbito laboral privado como público con necesidades nuevas así como de ampliación de conocimientos en el ámbito sanitario como así también a población inicialmente fuera del círculo de atención sanitaria como centros escolares a personal laboral, docente y escolar:

- La necesidad de conocimientos sanitarios en atención temprana y emergencias.
- Ampliar conocimientos y actualizaciones a profesionales del sector.
- Impartir primeros conocimientos en el ámbito escolar.
- Desde la bolsa de empleo solventar problemas laborales.
- Coordinación de formación a empresas.
- Departamento de coordinación para la puesta en marcha del proceso formativo.
- Gestión de formación.

Todo ello dando un amplio abanico de posibilidades en formación:

- Formación sanitaria básica, población escolar
- Formación sanitaria básica para población y empresas
- Formación sanitaria básica reglada (SVB Y DESA)
- Formación soporte Vital Avanzado
- Formación TTS
- Formación TES
- Formación Homologada de instructores (SVB y DESA)
- Reciclaje de formación.
- Formación en tele emergencias.
- Planes completos homologados conforme a la normativa legal (formación, DESA, vitrina DESA, señalética, registro y mantenimiento).

Queremos dar una solución completa y para todas las edades con una alta calidad de formación con profesionales con experiencia laboral en lo que imparten y diseñado para todas las edades de formación.

Ofrecemos formación continua, asesorando y gestionando el acceso a subvenciones, facilitando los trámites administrativos, adaptando el modo de pago a las necesidades del cliente, creando planes de fidelización, implementando formación on-line y no presencial, adaptándonos a horarios y ubicación de clientes.