

Gure enpresa martxan jartzeko hainbat hornitzaile eta bazkide sareak ditugu. Hornitzailea azpiegituraz egitea enkargatzen da, hau da, produktua egiteaz, horretarako lonja bat dugu makinaz beteta produktua montatzeko. Makinak erosteko 10.000 euro jarri genituen hasiera batean. Produktua egiteko materialak (torlojuak, tirak, gomak eta metala ez duena-pisatzen) "Rogelio and company" empresari erosten dizkiogu. Gainera gure bazkide batek on-lineko denda antolatu du hortik gure produktua saltzeko aukera izateko eta 2 bazkideek Bilbon denda bat zabaldu dute gure produktua saltzeko. Baita gure produktua Eroski edo Mercadona bezalako multinazionaletan aurki dezakezu, dendetan saltzen den prezio berdinetan.

Gainera web-gune bat sortu dugunez zure etxera produktua eramateko, kamioi bat erosi dugu, kamioia gordetzeko garaje bat alkilatu dugu Bilbon. Bakoitzak bere zeregina du eta gure empresak beste enpresa batzuekin aliantzak egin ditu, fisioterapeuta enpresa batekin, kontuan hartzeko pertsonak sorbaldan edo hanketan izan ditzaketen arazoak sahiesteko eta haien ongizatea aurkitzeko. Gainera aliantza hori eginda kostuak murriztu, azpikontratatzea eta azpiegiturak konpartitzen dira. Horretaz aparte; ezagutza, lizentziak, baliabideak eta bezero berriak lortu ditugu. Etorkizunari begira gure proposamena da pertsona elbarriak aparatu teknologikoen bitartez eta gure produktua fusionatuz haiek ibiltzea lortzea.