SOCIEDADES CLAVE:

Las sociedades clave nos van a permitir conocer qué socios van a formar parte de nuestro negocio. De esta forma, sabremos quienes van a participar para poder realizar nuestras alianzas.

- Nuestros socios principales serán los supermercados, ya que van a ser los que nos aportarán el espacio para poder proporcionar nuestro producto a los clientes.
 Tendremos como objetivo poder ampliar los lugares de utilización de nuestro servicio, pero empezaremos con una proporción pequeña en supermercados *Eroski* en Bilbao y alrededores.
- Nuestro producto contará con un localizador GPS, por lo que necesitaremos una empresa que nos los proporcione. Para ello, realizaremos una alianza con la marca de localizadores *TomTom*.
- Para poder instalar todos los elementos necesarios en los carritos, dispondremos del servicio de *Autosonido Basauri*. Además, será el establecimiento que nos proporcionará los sensores y los altavoces necesarios para el carrito.
- Los datáfonos necesarios para el pago desde el carrito, nos los suministrará el *Banco* Santander. De esta manera no tendrán que pasar por caja.
- *Linux* será el sistema operativo que nos facilitará el alojamiento de los datos en la aplicación que dispondremos en el teléfono móvil.
- En un futuro cuando nuestro producto se haya expandido, añadiremos una sección de encontrar pareja en el supermercado mediante nuestra aplicación. Así, podrás encontrar otros solteros mientras realizas la compra. Para ello contaremos con la colaboración de la aplicación *Meetic*.

En el caso de nuestra empresa estas somos las socias que la formamos y los departamentos de los que se encarga cada una de nosotras:

Ainara Ojinaga: Departamento comercial

Daniela España: Departamento online

Laura Moral: Departamento administrativo

Nerea Martinez: Departamento de diseño