



# CLASSFIX NETWORK

ANYONE CAN LEARN ANYTHING ANYWHERE



# ÍNDICE

1. ¿Quiénes somos?
2. Suscripciones
3. ¿Adónde vamos?
4. Propuesta de valor
5. Nuestro mercado
6. Sociedades clave
7. Fuentes de ingreso
8. Canales de distribución
9. Relaciones con clientes
10. Recursos clave
11. Actividades clave
12. Estructura de costes



CLASSFIX NETWORK

ANYONE CAN LEARN ANYTHING ANYWHERE



# ¿Qué es Classfix?

Somos una plataforma online, aquí es posible alcanzar tus metas, para nosotros la educación no es un reto, es un derecho. Hacemos accesible la educación a toda persona, sin importar edad o condición en la que se encuentre. Creemos en la educación telemática y en obtener los mismos conocimientos a distancia que estando presente en las clases. Nos enorgullece decir que Classfix no es una plataforma al uso porque aporta material extra de estudio, ya que se tiene en cuenta la capacidad del alumno. No nos ceñimos al clásico plan de estudios sino que ampliamos nuestras fronteras a unos programas de artes y música, un estudio intensivo de las lenguas, una gran aplicación de las ciencias y mucha educación más disponible para todos los públicos y todos los gustos. Tenemos establecido que si todas las personas somos diferentes, ¿por qué debemos aprender todas igual?. Nos adaptamos a la variedad y la hacemos participe en nuestra toma de decisiones.





# SUSCRIPCIONES

## NORMAL

Disponibilidad de todos los temas en todas las asignaturas

**GRATIS**

## PREMIUM

Incluye la tarifa normal más pdfs con actividades de repaso

**9,99€/mes**

## DELUXE

Incluye la tarifa premium y el servicio de exámenes reconocidos nacionalmente

**19,99€/mes**



# ¿Adónde vamos?

Estudiar desde casa es tedioso y caro, pero ¿y si no fuera necesario la presencia en un centro escolar? Porque no llevar la educación al siglo XXI y hacer que los niños utilicen la tecnología para aprender. El graduado escolar debería estar disponible a distancia para gente que no pueda acudir al centro o que no tiene los métodos para poder ser presenciales en los colegios.





# Propuesta de valor

Resuelve la necesidad de la educación a distancia para niños con enfermedades en tratamiento o que no pueden acudir al centro escolar por cualquier motivo. Nos introducimos en un mercado marginado que merece tener las mismas oportunidades que el resto. Así mismo ofrecemos sesiones de refuerzo para cualquier interesado, y abarcamos terrenos olvidados como las artes y la música.

Nuestro cliente busca la educación telemática, y paga por una educación completa, desde actividades de refuerzo como exámenes oficiales. Nos diferenciamos por la centralización en el estudiante, y la adaptación al tiempo y capacidad del alumno. Toda la centralización que en una escuela presencial no se suele tener a un precio accesible, y así mismo condicionado a lo que los padres puedan o estén dispuestos a pagar. Nuestra plataforma no busca la estética sino la comodidad, ya que nuestro objetivo principal es enseñar.

ANYONE CAN LEARN ANYTHING ANYWHERE



# Nuestro mercado

Nuestro cliente son todas aquellas personas que no pueden tener una educación por su situación, aquellas personas que quieren reforzar alguna asignatura o ampliar su conocimiento.

En nuestra compañía se debe aludir a 2 tipos de clientes, aquellos que buscan un **refuerzo**, y otros que necesitan la **educación completa**. En general cumplen las siguientes características los clientes en busca de la educación completa:

- Gente joven (sobre todo menores)
- No tienen trabajo.
- Interés por aprender.
- Tiene dificultades para la integración social
- No pueden acudir al colegio

Los clientes que buscarán refuerzo en la plataforma tendrán las siguientes características:

- Dificultad para el aprendizaje.
- Acuden a un centro en el que no lo tratan dadas sus capacidades.
- No se acoplan al modelo de educación establecido.





# Sociedades clave

Se necesitan de **informáticos y desarrolladores web** y también se necesita de la colaboración de **profesores especializados**. También se establecería un acuerdo con una empresa de alquiler de tablets y otra de alquiler de instrumentos, para dar el servicio a nuestros clientes y optimizar nuestro trabajo al contar con agentes que saben cómo llevar ese negocio.

Cabe añadir que los socios seríamos nosotros mismos, dividiéndose en los 5 departamentos básicos de una empresa: finanzas, recursos humanos, marketing, operaciones e I+D+I.

Se necesitan de informáticos y desarrolladores web para crear lo que sería la plataforma digital como la página web y las aplicaciones (que estarían disponibles en **Google Play** y en **App Store**), en la que se basaría nuestra empresa para impartir clases en línea. Además, se necesita de la colaboración de profesores especializados para ofrecer nuestro servicio y brindarle a nuestros alumnos todo el material necesario para mejorar su aprendizaje.

Con estos dos proveedores fundamentales, podemos lograr nuestro objetivo que es brindarle una **educación de calidad** a aquellos que no puedan acceder a una en donde se necesite estar presente para cumplir con ella.

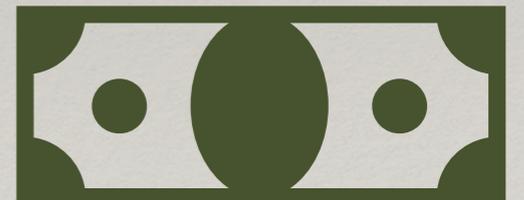


# Fuentes de ingreso

Nuestros ingresos serán por pagos recurrentes, ya que los clientes pagan suscripciones mensuales al programa, dándoles de esta manera la capacidad de interrumpir nuestra relación sin haber pagado permanencia. Así mismo también contamos con ingresos por alquiler de material de estudio como tablets y en el programa musical el instrumento. Nuestros precios son fijos, pero les damos juego al permitir al cliente decidir qué tipo de material quiere pagar y que servicios prefiere no pagar, porque le resultan prescindibles. Al ser una plataforma tan customizable los ingresos se establecen con una cuota fija y gastos adicionales.

CLASSFIX NETWORK

ANYONE CAN LEARN ANYTHING ANYWHERE





# Canales de distribución

Classfix llega a sus clientes mediante las distintas **redes sociales** y nuestra **página web**. Allí está toda la información necesaria para que el cliente entienda cómo funciona nuestra empresa y pueden preguntar cualquier tipo de duda que surja. Nuestro **canal de distribución** es directo, ya que pueden acceder a los vídeos y recursos de manera fácil y sencilla mediante nuestra aplicación, sin pasos previos.

Nuestra **página web** esta al alcance de todos, siguiendo este enlace:

<https://classfixnetwork.wixsite.com/classfix>

Nuestro **instagram**:

[@ClassfixNetwork](https://www.instagram.com/ClassfixNetwork)

Nuestro **facebook**:

[@ClassfixNetwork](https://www.facebook.com/ClassfixNetwork)

Nuestro **twitter**:

[@ClassfixNetwork1](https://twitter.com/ClassfixNetwork1)

Nuestra **app**:





# Clientes

La relación que se establecerá entre cliente y empresa será de **interés mutuo**, es decir el cliente tendrá su apartado de preguntas, sugerencias, y se le pedirá que complete ciertos **cuestionarios**, y a cambio recibirá mensajes con los puntos que creemos debe mejorar, sus fortalezas, e información de su interés como cuando se dará opción a **realizar exámenes**. Será una relación de **mejora mutua** y de crear conjuntamente la plataforma ideal para el cliente.

Para mantener interesado al cliente, se ofrecerán **descuentos** para alumnos que estén en hospitales, la oportunidad de graduarse, de alquilar un dispositivo, y de crear un horario de estudio personalizado para cada cliente. Nuestra idea para atraer a los clientes se basa en la búsqueda de tal plataforma, es decir nos anunciaremos en páginas de estudio o de refuerzo ya que las personas que transiten esa página son las interesadas en nuestro servicio.

Creemos que nuestro negocio se difundirá con el tiempo y la satisfacción de los clientes, que transmitirán sus resultados y opiniones abiertamente en nuestro foro.

Nuestras redes sociales están disponibles para ellos a modo de publicidad.

**@classfixnetwork**

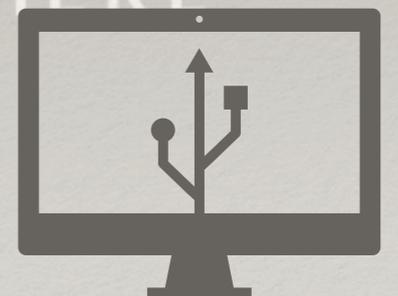


# Recursos clave

Como recurso físico necesario para que la empresa funcione se necesita un ordenador maestro, pero al ser una página web y app, se necesitan más recursos intelectuales, cómo conocimientos informáticos y de diseño web, habilidades publicitarias o orientación financiera. Así mismo también es necesario un recurso financiero hasta que la empresa funcione, como una pequeña bolsa de ahorros para poner en marcha la plataforma y lanzarla al mercado. Uno de los recursos más necesarios, y de los menos abundantes será la experiencia, y es que este recurso intangible como lo es tener una red de contactos, será casi inexistente, al ser los fundadores y precursores gente joven.

CLASSFIX NETWORK

ANYONE CAN LEARN ANYTHING ANYWHERE





# Actividades clave

Para que Classfix funcione, es fundamental que se establezca nuestra **página web** y las **aplicaciones** a través de las cuales se impartirán las clases. Además, debemos contratar a los profesores para impartir las clases y así mismo colaborar con ellos para crear todo el **material de apoyo** necesario para que los alumnos puedan aprender de manera eficaz. Así mismo, para facilitarle a aquellos que no tengan acceso a distintos **dispositivos tecnológicos**, nos encargaremos de colaborar con otra empresa para alquilar a un bajo precio el dispositivo necesario para que los alumnos puedan realizar exitosamente los distintos cursos ofrecidos.

CLASSFIX NETWORK

ANYONE CAN LEARN ANYTHING ANYWHERE



# Estructura de costes

Nuestra empresa deberá hacer frente a una serie de gastos, algunos de ellos fijos pero otros que variaran según la necesidad del negocio. Los **costes fijos** serán el alojamiento de la página web y mantener la aplicación en el app store. A demás de pagar el **salario mensual** al programador de nuestras plataformas, que también las actualizará. Los **costes variables** son el pago de los videos, ya que aunque al principio habrá que realizar una gran inversión para pagar bastantes videos, para **lanzar la plataforma**, después cambiará la cantidad ya que se adaptará a la necesidad del consumidor. Estos son los costes económicos, aunque también hay de energía, al tener que mantener los servidores en marcha periódicamente. En un principio hemos calculado que necesitaríamos una **inversión de 3500€** para poder grabar al menos 1 video de cada bloque y pagar para que se publiquen y se suban a las plataformas.

ANYONE CAN LEARN ANYTHING ANYWHERE

