

FUENTE DE INGRESOS

¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente por el producto/servicio que le estás ofreciendo?

En un principio, como en todas las empresas que acaban de comenzar en el mundo laboral, no tendremos ingresos, por lo que todo el capital que vamos a ganar en un principio lo vamos a destinar a cubrir todos nuestros costes.

Tendremos unos ingresos que vendrán de un pequeño merchandising que se basará en sudaderas, bolis, tazas y libretas una parte de los ingresos que saquemos irán destinados a ONG's.

Cuando llevemos un tiempo en el mercado, nuestra fuente de ingresos será las comisiones que nos dan los restaurantes por sus ventas a través de nuestra app y lo que paguen a cambio de poner publicidad sobre su restaurante en nuestra aplicación. La cantidad de estos ingresos variará en función de los restaurantes que contacten con nosotros, es decir, cuantos más restaurantes estén dispuestos a colaborar mayores serán nuestros ingresos.

Otra fuente de ingresos pueden ser subvenciones que nos de el ayuntamiento por ser una aplicación con carácter social.

Por otra parte, podemos obtener beneficio poniendo anuncios/publicidad de otras empresas en la aplicación.

En un futuro, cuando ya tengamos bastantes ingresos destinaremos parte de estas ganancias al mantenimiento y mejora de nuestra empresa, y, la otra parte, lo reinvertiremos en ONG, fundaciones y asociaciones sociales para ayudar a las personas con pocos recursos, ya que nuestro objetivo es un propósito social, altruista, humanitario, artístico y / o comunitario.