

7. RECURSOS CLAVE:

Los recursos clave que Koa precisará para el desarrollo de su actividad son los siguientes:

En cuanto a los recursos físicos, se contratará a una empresa biomédica para la fabricación del producto y su diseño óptimo. También, dispondremos de un almacén que alquilaremos para guardar los productos fabricados. Por último construiremos una red de distribución en la que nuestra empresa, actuará como proveedora del producto a otras empresas pese a que nosotras mismas no fabriquemos el **Kinefeedback**. Para ello, contactaremos con una empresa de distribución y reparto como FedEx.

En lo que se refiere a recursos intelectuales, patentaremos nuestra marca (Koa) y nuestro producto (**Kinefeedback**) en la Oficina Española de Patentes y Marcas, además de pagar por la realización de un sistema informático específico para nuestra empresa.

Además, los recursos humanos de Koa se basan en el personal de dispondremos. Cada una de nosotras también se encargará de una tarea elegida según sus habilidades personales. Rocío será la encargada en marketing, Ana se encargará de la contabilidad y administración, Lucía será la persona que contactará con las diferentes empresas que querrán comprar nuestro producto, Claudia será la diseñadora del aspecto del **Kinefeedback** y de la página web y por último, Elena se encargará de la publicidad. Todas las integrantes de la empresa disponemos conocimientos médicos para enfocarlos a la utilidad del **Kinefeedback** y para conocer las necesidades de nuestros clientes.

A parte de esto, contrataremos a una empresa para la realización física del **Kinefeedback**, varios comerciales para que atiendan las llamadas de servicio al cliente y un informático para la realización de un sistema informático propio de la empresa.

Por último, en lo que respecta a recursos financieros, comenzaremos nuestra inversión con dinero procedente de nuestros familiares más cercanos y el Crowdfunding, que se destinará para impulsar la empresa.