

## 8.- Actividades clave

La actividad clave serán los viajes. El trato del conductor a los clientes para que se sientan a gusto.

La profesionalidad a la hora de realizar las rutas para poder recoger clientes en la mayor cantidad de paradas sin que se haga demasiado largo el viaje. Será importante para este aspecto que el trayecto sea parte de la fiesta.



Un aspecto importante es cumplir con los horarios. Tenemos una ventaja al organizar los mismos: tanto el inicio de las verbenas como el final se conocen de antemano y esto nos puede ayudar a establecer los horarios.

Por la compra de un bono para múltiples viajes se obtendrá un precio más reducido lo que ayudará a fidelizar clientes. Se tratará de que salga más barato que utilizando el coche particular, reduciendo el riesgo de conducir a horas en que la carretera es peligrosa.

Dando a los clientes posibilidad de comprarse bocatas y refrescos para llegar a casa en perfectas condiciones, que por estar de fiesta pudiesen no estar en óptimas

condiciones lo que les llevará a que en casa no tengan problemas familiares, broncas con los padres, etc.

Trataremos que la seguridad de los pasajeros se convierta en nuestra principal política de empresa.

Obtener beneficios para que la viabilidad de la empresa sea rápida y reparta beneficios entre las socias fundadoras.

