



6.- Relaciones con los clientes

Abaratar el precio mensual, no habría que cubrir gastos de electricidad ya que el centro se autoalimentaría con la energía producida por las máquinas, por lo que no hace falta tanto dinero para cubrir gastos.

Tener una atención excelente hacia al cliente, para que se mantenga a gusto y satisfecho con nuestros servicios prestados.



El buen trabajo de los empleados profesionales del centro y la calidad de atención hacia los clientes recibida, harán que los estos se encuentren satisfechos por lo que lo transmitirían a su entorno positivamente. A través de una asociación contra el medio ambiente, donde concienciamos a los clientes de la importancia del mismo.

