

Relaciones con los clientes

1. ¿Cómo vais a atraer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?

Mediante el trabajo constante y una buena imagen. Si hacemos las cosas bien causaremos la atención y verán los buenos resultados, de esta manera iremos creciendo poco a poco.

Los atraeremos mediante anuncios y publicaciones en medios sociales como la prensa o distintas redes sociales presentando nuestro proyecto con una buena imagen.

Los mantendremos mediante el esfuerzo de ambas partes que nos permita unos buenos resultados y, con ello, su continuidad.

Como resultado del punto anterior, el mantenimiento que hayamos causado en los nuevos clientes va a permitir un aumento en estos ya que, además de la continuidad que seguiremos teniendo con los anuncios, los primeros clientes hablarán bien de nuestro proyecto e influenciará a los nuevos.