



RECURSOS CLAVE:

Describen los activos y capacidades más relevantes para garantizar el éxito del modelo de negocio.

Los recursos pueden ser físicos, humanos o financieros.

- **RECURSOS FÍSICOS:**

Los recursos físicos de las empresas son todos los bienes tangibles, en poder de la empresa, que son susceptibles de ser utilizados para el logro de los objetivos de la misma.

- Local (incluye electrodomésticos, muebles): 700 €/mes
- Moto: 250 €
- Furgoneta de segunda mano: 5.000€
- Utensilios de cocina: 500 €
- Muebles:
 - Mostrador: 200 €
 - Estanterías: 200€ (50€/unidad).
- Materias primas:
 - Productos cárnicos.
 - Pescado.

Estos costes dependerán de la cantidad necesaria.

- Semillas: 50 €.
- Huevos caseros: 2,50 €/ docena.
- Especias: 15€/pack.
- Aceite: 20 €/garrafa.

- **RECURSOS HUMANOS:**

Son los empleados y colaboradores esenciales para la formación y desarrollo de la empresa. Son uno de los componentes más importantes de la empresa sino el más importante.

Nos organizaremos de la siguiente manera:

- Equipo directivo, encargado de dirigir y gestionar la dirección general de Bocados, asegurándose de su buen funcionamiento.



- Departamento de compras, gestiona las materias primas necesarias para la producción de la empresa en todo momento previniendo una rotura de stocks.
- Departamento de formación, se encarga de que todos los empleados de la empresa estén bien formados y actualizados para que la empresa pueda alcanzar todos sus objetivos.
- Departamento comercial, dividido en:
 - Subdepartamento de ventas: encargado de la venta de productos en los puntos establecidos ya sea la tienda física o la página web.
 - Subdepartamento de marketing: encargado del marketing del producto incluyendo precio, tipo de menú, anuncios...
- La contabilidad ira controlada por otra empresa puesto que no tenemos nadie especializado en ello.

- **RECURSOS FINANCIEROS:**

Son los activos que tienen liquidez. El dinero en efectivo, los créditos, las divisas y las tenencias de acciones y bonos forman parte de los recursos financieros.

- **Fondos propios:**

La cantidad de capital inicial para afrontar los gastos principales y poder conseguir nuestras fuentes de financiación externas. Nuestros familiares nos pueden aportar cierto capital que más tarde les devolveremos. (2500€/socio=1000€).

- **Fondos externos:**

- Podemos recurrir al sistema de Crowdfunding. Modelo de financiación que consiste en recaudar fondos para que algunas personas entren como inversores y financien mediante pequeñas cantidades de dinero los proyectos publicados. De esta manera, decidirán invertir una parte para que la idea tire hacia delante. Podemos ofrecer algo a los inversores para promover la campaña, como puntos extra para obtener descuentos en la página web.
- Para la compra de los vehículos (motos, furgonetas, coches...) utilizaremos Renting, es decir, los alquilaremos.
- Solicitaremos subvenciones de autoempleo al Ayuntamiento de Aguilar de Campoo y a la Diputación de Palencia por ser jóvenes emprendedores y por ser una empresa ecológica.



- Pediremos un Préstamo ICO, orientado a la financiación de empresas y autónomos, ofrecido por el Ministerio de Economía.
- Solicitaremos un Préstamo bancario.