

PIEZA 9. ESTRUCTURA DE COSTES

Nuestra primera opción es ceder o vender los derechos de uso y comercialización de este dispositivo o elemento de seguridad para que las marcas o fabricantes lo incorporen a los vehículos de fábrica, incurriendo, por lo tanto, en los siguientes costes:

- **Fijos:** personal, instalaciones y consumos (electricidad), software, licencia de uso (canon o precio de patente para su uso).
- **Variables:** compra de componentes o materias primas a los suministradores para el desarrollo del dispositivo en función de las unidades que decida fabricar.

En el caso, de optar por comercializar nosotros mismos el kit CNS a través de una página web y venderlo:

- **Fijos:** creación y mantenimiento de la web, cuotas para darnos de alta como autónomos o bien como algún tipo de sociedad (con los costes que conlleva su puesta en marcha, desde un capital mínimo de constitución hasta su inscripción en el registro mercantil).
- **Variables:** la necesidad de contar con un comercial a comisiones que haga labores de promoción, venta y captación de clientes. Así, como los costes que pagaremos a los suministradores que lo van a elaborar, que van a depender del número de unidades de sensores o dispositivos que solicitemos.