

FUENTES DE INGRESOS

Nuestras diferentes fuentes de ingresos serían la publicidad en nuestra página web:

Los anuncios serían de dos tipos, el primero consistiría en un CPM (Coste por Mil Impresiones), con el cual podríamos llegar a ganar 5€ por cada mil visitas en cada anuncio, pudiéndose ampliar a 10€ en un futuro si la empresa prospera. Tendríamos tres anuncios en la página principal y dos por cada sección de nuestra página. En ejemplos reales, contando con un CPM de 5 €, y contando que aproximadamente cada visitante en nuestra página web visitará tres secciones además de la página principal, con 100.000 visitas al mes, y un 70% de la gente viendo anuncios, la página principal nos daría 1050€ al mes y el resto de secciones nos darían 2800€ al mes. Esto supondría unos ingresos totales por parte de los CPM de aproximadamente unos 3850€ al mes.

El otro tipo de anuncio, consistirían en ingresos pasivos con marketing de afiliación, se podrían obtener más ingresos pero de manera menos estable. Siendo socios y anunciantes de empresas distribuidoras de productos como por ejemplo: PCComponentes, Amazon y PCBox entre otras, para mostrar sus artículos en nuestras secciones. En estas tendríamos aproximadamente una comisión del 15%, lo que implicaría que si un cliente de las páginas nombradas anteriormente comprase un elemento de su página a través de la nuestra cobramos un 15% del precio de dicho producto. Este porcentaje sería el mínimo requerido para que los productos de una empresa aparecieran en nuestras secciones.

Por otra parte, en el caso del servicio a domicilio de reparaciones, este tendría un precio mínimo de 50€, sin incluir el precio del posible hardware o software necesario para las reparaciones pertinentes, y el precio máximo de nuestro servicio de 300€. En el caso de la primera reparación esta será gratuita (obviando los materiales) para los nuevos clientes, para de esta forma asegurarnos ingresos por pagos recurrentes. De estas suponiendo que aproximadamente unas 4.000 personas piden reparaciones al mes con una media de 75€, ganaríamos 300.000€.

Para acceder a tutoriales con videos, eliminar los anuncios CPM, respuestas personalizadas de nuestros empleados y ofertas habría una suscripción mensual, aparte, esta suscripción incluiría por 19,99€ al mes la reparación gratuita de tus dispositivos (obviando los materiales) y los envíos de otras páginas al comprarlos estarían financiados en algunas páginas específicas (llamemos a estos clientes: “clientes +”, en caso de querer el precio anual serían 199,99€, y por 10€ más habría mayores y mejores ofertas, menor tiempo de respuesta a las preguntas y el pago de los materiales vendría incluido en las reparaciones y los envíos de otras páginas al comprarlos estarían financiados en todas las páginas, en caso de querer el precio anual serían 299,99€(llamemos a estos: “Clientes VIP”).

En términos generales suponiendo que uno de cada diez usuarios que entrara, pincha en los anuncios con afiliación, y de que estos que pinchen la media de gastos sea de 50€ (una media que obviamente apenas llega al precio de ningún producto), contando que ganaríamos un 15% del precio de los productos, (esto supondría que por esos 10.000 usuarios que utilizan el enlace ganamos por cada uno 7,5€) nos reportaría unos ingresos de 75.000€. Aproximadamente un 30% de nuestros usuarios estarían suscritos, de los cuales un 5% estarían suscritos a la suscripción normal, generando

unos ingresos de 99.950€ al mes. Por el 15% con suscripción anual, unos ingresos de 249.987,5€. Por el 7,5% con una suscripción anual premium 187.473,75€. Por último, por el 2,5% con una suscripción premium mensual, 74.975€. Por tanto de suscripciones obtendremos un total de 612.386,25 €.

