

# 1. Propuesta de valor

En ese apartado hay que definir lo que vais a ofrecer, es decir, qué problema o necesidad vais a solucionarle a vuestro cliente.

Nuestra propuesta pretende dar solución o paliar con el problema que generan las inundaciones en las zonas pobladas, provocando desperfectos en hogares e infraestructuras, incluyendo el posible desalojo de sus inquilinos ante el riesgo que conlleva.

Para ello hemos desarrollado un sistema de fácil montaje, que crearía una barrera, en las posibles entradas de agua como pueden ser: puertas, ventanas, garajes, etc.

El producto estaría recogido en una bolsa para que no moleste mientras no se necesite, para su funcionamiento es necesario realizar una pequeña obra en el hogar en la que se instale un electroimán en la base del marco de la puerta, electroimán que será accionado más adelante mediante un mando de control.

Una vez se detecta el riesgo de inundación, el cliente debe colocar el producto encima con la placa metálica en contacto con el electroimán y activar este, así conseguiremos una estanqueidad en la base y haremos que el producto quede fijo en su posición.

A continuación enchufamos el producto a la batería y accionamos el llenado de la cámara, cuando esta esté completamente hinchada se amoldará al marco de la puerta de tal manera que esta resulte estanca, se completa la fijación del producto anclando y ajustando las cintas de sujeción, que aportarán estructura y rigidez al conducto.

