

RELACIONES CON LOS CLIENTES

¿Cómo vais atraer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?

Gracias a nuestros anuncios publicitarios tanto por internet como en físico esperamos llegar a un gran número de personas. Uno de nuestros métodos para atraer a más clientela es el boca a boca, ya que por experiencia propia sabes que si un amigo te recomienda un lugar iras a probarlo, por eso nuestro servicio a de ser excelente ya que si puede pasar todo lo contrario.

Para mantener a nuestros clientes hemos creado unas tarjetas clientes, en las cuales con cada compra se acumulan una serie de puntos que pueden convertirse en descuentos y si llegas a un cierto límite una comida GRATIS.

También tenemos un descuento del 10% TODOS los martes y domingos (excepto festivos).

Otra característica que tenemos para atraer y conservar clientes (a parte de las entregas a domicilio) es que si el cliente llama antes de dos horas (de la hora de recogida) podrá elegir el plato que más le guste y se lo preparamos al momento.