

PROPOSICION DE VALOR:

¿Qué necesidad o problema resolvéis?

La necesidad que resolvemos con esta idea de negocio es principalmente la movilidad del cliente, es decir, a pesar de ser una casa de comidas para llevar, también las podemos entregar. Ya que disponemos de un servicio a domicilio. Eso no es la única novedad, ya que tenemos un apartado muy acogedor con mesas y sillas para que te puedas tomar ahí lo que hayas comprado. Este sistema está dirigido a estudiantes, trabajadores, gente que no tiene tiempo para irse a casa hacerse la comida y volver a la rutina.

¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?

Pues tenemos varias características como, por ejemplo:

- Si se llama dos horas antes podemos elaborar el plato que nos pidas
- Descuentos los martes y domingos un 10%
- Tarjetas clientes, donde se acumularían los descuentos
- ¡Solamente utilizamos ingredientes orgánicos!
- Tenemos menús para cualquier persona, tanto intolerantes a la lactosa, como comida sin gluten, etc.
- Servicio a domicilio
- Opción de tomártelo en el propio local
- Y por último y no menos importante siempre te recibiremos con una sonrisa y muchas ganas de trabajar.