

## 1. PROPOSICIÓN DE VALOR

- Vamos a crear un restaurante de comida saludable que contará con servicio a domicilio con dietas personalizadas.

Ofrecemos los siguientes productos:

- **Venta de comida a domicilio con dietas personalizadas** para tratar el sobrepeso; nuestra diferencia con la competencia es dirigirnos a un segmento del mercado con problemas de sobrepeso
- **Venta de comida deliciosa, saludable y súper rica** abarcando todo el mercado.
- **Restaurante de comida vegetariana:** ofreciendo alimentos especialmente para vegetarianos, es decir nada de animales muertos. Lo ideal es hacer platos ricos que rompan con el esquema de que ser vegetariano es no comer rico.
- **Comida gourmet relacionada con distintas temáticas:** Los días 13 de cada mes ofreceremos comidas temáticas, elaborada con los mejores ingredientes en un ambiente escalofriante
- **Comida típica de un país en especial:** El secreto está en que la comida sea rica y el país que se elija ese mes tenga buena popularidad. El evento duraría una semana.
- **Restaurante con entretenimiento, música, baile:** para esta propuesta de valor lo que queremos expresar es que en días festivos haya un tipo de espectáculo diferente como un grupo que cante.

- **Restaurante enfocado en comida sana y divertida para los niños:** el valor de esta propuesta está en que los padres tengan un lugar donde se le ofrezca comida sana a sus hijos, pero para que éste no se aburra se le presenta como algo divertido. Sería algo parecido a las cajitas feliz de Mc Donald. Ofreceremos combos (packs) que incluyan algunos regalos, e incluso tener algunos juegos, juguetes o pequeño parque de diversión para que el niño se sienta motivado y se divierta.

-En conclusión, lo que nos diferencia de las demás empresas son las diversas comidas de todo el mundo que van a ser repartidas por toda España hechas **casera**mente por trabajadores/as y basadas en menús sanos .